



VERTRIEB

## Vertriebsassistent in Teilzeit (m/w/d)

(20h/W.) im Innendienst

Deine Leidenschaft ist der Vertrieb und Du interessierst Dich für die Digitalisierung?

Bei der Kundengewinnung und Produktvermarktung willst Du ganz vorne mit dabei sein und Deine Ideen und Vorstellungen mit einbringen? Du hast Spaß an der Organisation von Events und Veranstaltungen? Du bist offen für Neues und stetig bereit neue Gebiete kennenzulernen und Dich einzuarbeiten? Dann steig bei uns ein und werde Teil des Arrabiata E-Learning-Teams!

Arrabiata Solutions versteht sich als Full-Service-Digitalagentur mit einem Team aus Lösungssuchern, Antwortenden und Machern. Unsere Aufgaben sind Projekte jeder Größe und Komplexität für Endgeräte vom Smartphone bis zum 4K-Fernseher. Unsere Spezialisten gestalten digitale Marken, planen Multichannel-Kampagnen, optimieren Shops und erarbeiten E-Learning-Konzepte.

### WIR SIND:

Pasta-Gourmets, Federballspieler, Surfer, Literaturliebhaber, Gamezocker, Stadiongeher, Serienjunkies, MVPs, Autoliebhaber, Mountainbiker, Musikbegeisterte, Sprecher auf Konferenzen, Tourengeher, Fotografen, Teetrinker, Mathegenies, Läufer, Schwimmer, Fußballverrückte, Cineasten, Snowboarder, Kaffeesüchtige ...

Ist Deine Leidenschaft mit aufgelistet? Wenn ja, bewirb Dich! Wenn nicht, bewirb Dich trotzdem und erweitere unseren Horizont!

### DEINE AUFGABEN BEI UNS:

- Direkte Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung und Unterstützung des Vertriebsteams
- Organisation, Vorbereitung, Teilnahme und Nachbereitung von Online und Offline-Veranstaltungen wie Webinaren und Messen
- Bearbeitung von Kundenanfragen als Erstkontakt
- Koordination und Durchführung von Kunden-Demos in Zusammenarbeit mit Projektmanagern
- Vor- und Nachbereitung von Kundenterminen und Pitchpräsentationen
- Erstellung und Anpassung von Angeboten und Präsentationen
- Koordination und Bearbeitung von Ausschreibungen (RfPs)
- Pflege und Analyse von Leads, Opportunities und Kontakten in unserem CRM-System (Salesforce)
- Erstellung und Koordination von Newslettern und E-Mail Marketing Kampagnen
- Unterstützung der Geschäftsführung bei Sonderprojekten

### DAS SUCHEN WIR BEI DIR:

- abgeschlossenes Studium oder Ausbildung im kaufmännischen Bereich
- mindestens 2 Jahre Berufserfahrung als Vertriebsassistent oder in einem ähnlichen Berufsfeld
- strukturiertes Denkvermögen, schnelle Auffassungsgabe
- ein Händchen für eigenständige Organisation
- hohes Maß an Team- und Serviceorientierung verbunden mit großer Kommunikationsfreude
- erste Kontakte mit E-Learning von Vorteil
- Erfahrungen mit CRM-Systemen, idealerweise Salesforce
- sehr gute Kenntnisse in MS Office, sehr gute Präsentations- und Kommunikationsfähigkeiten
- fließende Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

### DAS BIETEN WIR DIR:

- Spannende, vielseitige, internationale Projekte im innovativen und kreativen Arbeitsumfeld
- Flache Hierarchien verbunden mit offener Unternehmenskultur
- Altbaubüro im Herzen von München, Teamevents, Fortbildungen, ...
- Teilnahme am Qualitrain-Sportprogramm
- Spaß an der Arbeit und nette Kollegen
- Sicherheit und einen unbefristeten Arbeitsvertrag in einem wachsenden Unternehmen

Du kannst viel, aber nicht alles? Dieses Jobangebot sagt Dir zu, aber Du bist in einigen Punkten noch nicht ganz sattelfest?

Auch in diesem Fall lohnt sich eine Bewerbung bei uns. Motivierende Kollegen unterstützen Dich und ermöglichen selbständiges Arbeiten an interessanten und spannenden Projekten in einem kreativen Umfeld. Darüber hinaus bieten wir eine angemessene Vergütung und die Aussicht auf eine spätere Festanstellung.

**Wenn wir Dein Interesse geweckt haben, freuen wir uns über eine digitale Bewerbung von Dir. Schick uns Deine ausführliche Bewerbung inkl. Deines Lebenslaufes und unter Angabe Deines frühesten Einstiegstermins und Deiner Gehaltsvorstellung an:**

[jobs@arrabiata.de](mailto:jobs@arrabiata.de)